



## EXPANSIÓN DE POSIBILIDADES TALLER DE PROGRAMACIÓN NEURO LINGÜÍSTICA

Este taller tiene como objetivo desarrollar aspectos personales y profesionales en cada persona que participa, consiguiendo un equilibrio y armonía en la vida de cada uno. Estas técnicas y estrategias son muy importantes y además indispensables para desarrollar una actitud mental positiva, determinación para lograr los objetivos propuestos y un comportamiento enfocado en resultados. Con este programa establecemos las bases y fundamentos para tener una verdadera actitud en la vida personal y en el trabajo, así como también una excelente relación con los demás.

### RESULTADOS:

Las personas que participan en este programa van a lograr lo siguiente:

- Tener más flexibilidad en el pensamiento y comportamiento
- Comunicar mejor sus ideas
- Aprovechar el potencial que cada uno tiene
- Aumentar el desempeño en el trabajo
- Incrementar la satisfacción reduciendo la ansiedad y el estrés
- Desarrollar una mejor situación en su vida con mayor énfasis en resultados

29 Y 30 DE MAYO

### MEJORAR ASPECTOS CLAVES EN TU VIDA PERSONAL

- Ampliar el mapa mental de cada uno
- Utilizar las creencias expansivas y mejorar tu desempeño.
- Cómo inducir y mantener estados emocionales exitosos en tu vida
- Cómo mejorar la representación que cada uno tiene de su vida, incorporar nuevos comportamientos y relacionarnos mejor con las demás personas

Con estos temas vamos a lograr que cada persona utilice mejores habilidades para comunicarse y entender las cosas hacia ideas más positivas y creencias que nos brindan mejores resultados. También a utilizar los estados emocionales adecuados para distintas tareas (aprender, trabajar, crear, etc) y cómo mantener estos estados por mucho tiempo, y al final conocer en uno mismo y en los demás cuál es la preferencia que utilizamos para comunicarnos y cómo esta preferencia está relacionada con su comportamiento. Esto es de mucha utilidad sobretodo cuando requerimos crear un mejor ambiente de trabajo y una química especial con otra persona.

## 5 Y 6 DE JUNIO

### MEJORAR ASPECTOS CLAVES EN TU VIDA PROFESIONAL

- Afinando tu comunicación con nuevos principios que sí funcionan
- Entender lo que “mueve” a cada persona para lograr mejores resultados
- Ser preciso en tus metas, cómo establecer buenos resultados y conseguirlos
- Cómo crear un futuro positivo con la visión agradable y que sí quieres

Aquí profundizamos en temas relacionados con la comunicación para que de esta forma puedan mejorar la relación entre las personas que hacen la empresa y con los clientes, incluso también con uno mismo a través de lo que piensa y cómo lo piensa. Así mismo vamos a trabajar con las distintas formas de pensar cada persona tiene y aprender qué es lo que motiva a una persona o llama su interés. Además dos temas indispensables como son saber establecer resultados que podemos conseguir y cómo hacer más, y crear una expectativa que sea realmente agradable de nuestra vida, del trabajo y de la trayectoria profesional de cada uno.

### LOS RESULTADOS ESTÁN DIRIGIDOS A MEJORAR

**Actitud:** de siempre hacer el mejor trabajo y confianza para lograr lo que quieres

**Valores:** fuertes y sólidos para transmitir vitalidad y buenos principios a los demás

**Motivación:** alegría y entusiasmo contagiando a los demás con ánimo y emociones

**Trabajo en Equipo:** comprometerse hacia una meta y llegar más rápido

**Servicio:** que las personas vivan y sientan la experiencia realmente agradable

**Creatividad:** tener mejores ideas haciendo cosas que antes parecían imposibles

**Determinación:** para empezar a construir la agradable idea que tienes del mundo

## PRACTICA INTENSIVA EN TODO EL TALLER:

1. Postulados de la PNL (flexibilidad)
2. Presuposiciones de la PNL (más flexibilidad)
3. Aplicaciones prácticas de los postulados y las presuposiciones
4. Las Creencias Limitantes y Expansivas en nuestro desempeño
5. El Estado Emocional en la creatividad, comunicación, desempeño y motivación
6. La comunicación y los buenos resultados
7. El Sistema de Representación y las preferencias de cada persona
8. Aplicaciones prácticas en la comunicación, resultados, creatividad y motivación
9. Cómo entender el “mapa de la realidad” de cada persona
10. Los programas internos que utilizamos y sus distintas aplicaciones positivas
11. Cómo establecer resultados positivos y lograrlos con mucha precisión
12. Cómo construir un futuro que impulsa a hacer mejor las cosas

**¡ESTA ES UNA NUEVA OPORTUNIDAD DE APRENDER!**

**Alfredo Pérez** es Economista y Master Practitioner de PNL, autor de varios libros entre ellos “Gana en el juego de las Ventas”, “Prácticas y ejercicios para ser un excelente vendedor” y “El orgullo de ser un vendedor”. Desde 1.999 se dedica a la formación en negocios, ventas, desarrollo personal y empresarial con las técnicas, modelos y estrategias más avanzadas de PNL a través de conferencias, cursos y seminarios en empresas de las principales ciudades de Ecuador como Guayaquil, Quito, Cuenca, Ambato, Manta.